



# DocSourcing

[www.doc sourcing.ru](http://www.doc sourcing.ru) [ylpolina@yandex.ru](mailto:ylpolina@yandex.ru) <https://www.facebook.com/groups/doc sourcing/>

## СТАРТ Бортника

*(ёмко про программу грантового финансирования)*

1. Раньше это была трёхступенчатая программа:

Старт-1 --> Старт-2 --> Старт-3, то есть после первого старта можно было организовать только последовательную пролонгацию.

**Теперь в эту цепочку можно войти со стадии Старт-2**, но на тех же условиях (кроме законченного проекта по Старт-1) - внебюджет 50% от проекта (то есть 3,5 миллиона). Прием заявок осуществляется на постоянной основе.

Вместо конкурса Старт-3 сейчас возможно участие в **Бизнес-Старт**. Этот конкурс направлен на коммерциализацию результатов НИОКР, полученных по итогу предыдущих «Стартов», то есть это прямо уже агрессивное завоевание рынка.

В рамках программы также проводится ряд конкурсов, направленных на поддержку предприятий по конкретным технологическим направлениям. Так, **Старт-НТИ** подходит для предприятий, ориентированных на проведение НИОКР с целью преодоления барьеров, указанных в дорожных картах Национальной Технологической Инициативы (НТИ). Про рынки НТИ можно прочитать здесь: <http://www.nti2035.ru/markets/>.

В рамках конкурса **ТехноСтарт** поддержку получают предприятия, реализующие проекты в области разработки нанотехнологических процессов в микросистемах, создания материалов с новыми электрофизическими и электрохимическими свойствами и устройств на их основе на базе современных технологических центров. Конкурс проводится в 2 этапа: на первом этапе возможно получить до 15 млн руб. Предприятия, завершившие первый этап, могут поучаствовать во втором этапе и получить грант до 20 млн руб. С перечнем технологических центров можно ознакомиться здесь: [http://fasie.ru/press/fund/programma-tekhnostart-1/?sphrase\\_id=64104](http://fasie.ru/press/fund/programma-tekhnostart-1/?sphrase_id=64104).

В 2019 году в программе также появились новые конкурсы **Старт-Цифровые технологии** и **Старт-Цифровые платформы**, которые проводятся в рамках федеральных проектов «Информационная инфраструктура» и «Цифровые технологии» национальной программы «Цифровая экономика». В рамках названных конкурсов, Фонд поддерживает предприятия, нацеленные на разработку инновационных



# DocSourcing

[www.doc sourcing.ru](http://www.doc sourcing.ru) [ylpolina@yandex.ru](mailto:ylpolina@yandex.ru) <https://www.facebook.com/groups/doc sourcing/>

решений по направлениям «сквозных» технологий (<https://data-economy.ru/science>). Эти конкурсы проводятся в три этапа, каждый из которых длится 12 месяцев. Размер гранта на первом этапе – до 3 млн руб., на втором – до 4 млн руб., на третьем – до 5 млн руб. Участие во втором и третьем этапах возможно только после успешного завершения предыдущих конкурсов.

С 2021 г. возможно участие в двухступенчатой программе **Старт-ИИ**. Конкурс ориентирован на поддержку малых предприятий, находящихся на начальной стадии развития и стремящихся разработать и освоить производство новой продукции, сервисов и (или) решений с использованием технологий искусственного интеллекта. Старт-ИИ направлен на отбор проектов по следующим направлениям (лотам):

- компьютерное зрение;
- обработка естественного языка;
- распознавание и синтез речи;
- интеллектуальные системы поддержки принятия решений;
- перспективные методы искусственного интеллекта.

**Старт-ИИ-1** направлен на формирование научно-технического задела, проверку жизнеспособности проекта. **Старт-ИИ-2** нацелен на обеспечение проведения НИОКР (на основе полученного ранее научно-технического задела), результаты которых позволят перейти к коммерциализации создаваемой инновационной продукции. Участие в **Старт-ИИ-2** возможно после завершения «Старт-1», «Старт-2», «Старт-НТИ», «Старт-ЦТ», «Старт-ЦП» и при условии привлечения софинансирования в размере не менее 30% от суммы гранта. Помимо классических статей расходования бюджетных средств, в рамках Старт-ИИ возможно приобретение наборов данных (датасетов) и аренда облачных сервисов за счет средств гранта.

Подробнее про все конкурсы тут: <http://fasie.ru/programs/programma- start/>

Там очень удобная табличка (приводим её ниже).



# DocSourcing

[www.doc sourcing.ru](http://www.doc sourcing.ru) [ylpolina@yandex.ru](mailto:ylpolina@yandex.ru) <https://www.facebook.com/groups/doc sourcing/>

	Старт-1	Старт-2	Бизнес-Старт	Старт-НТИ	ТехноСтарт	Старт-Цифровые технологии	Старт-Цифровые платформы	Старт-ИИ-1	Старт-ИИ-2
<b>Размер гранта</b>	До 3 млн руб.	До 7 млн руб.	До 10 млн руб.	3 млн руб.	До 20 млн руб.	До 5 млн руб.		До 4 млн руб.	До 8 млн руб.
<b>Срок гранта</b>	12 месяцев	12-18 месяцев	12 месяцев	12 месяцев	12-18 месяцев	12 месяцев		12 месяцев	12-18 месяцев
<b>Внебюджетное софинансирование</b>	Не требуется	Не менее 50% суммы гранта (собственные средства или средства инвестора)		Не требуется	Не менее 10% суммы гранта (собственные средства или средства инвестора)	Не требуется		Не требуется	Не менее 30% суммы гранта
<b>Направление расходов</b>	Проведение НИОКР		Коммерциализация результатов НИОКР	Проведение НИОКР					
<b>Участники</b>	Физ. лица или юр. лица	Юр. лица	Юр. лица, завершившие любой этап программы «Старт»	Юр. лица		Физ. лица или юр. лица			

## 2. Сфокусируемся на СТАРТ-1.

### Конкурс для:

а) **физ. лиц** (при условии, что они одновременно не принимают участие (не выступают руководителем предприятия, научным руководителем проекта) в других проектах, финансируемых Фондом. В случае победы в конкурсе потребуется создание юридического лица);



# DocSourcing

[www.docsourcing.ru](http://www.docsourcing.ru) [ylpolina@yandex.ru](mailto:ylpolina@yandex.ru) <https://www.facebook.com/groups/docsourcing/>

б) **юр. лиц** (не старше 2 лет, ведущие сотрудники предприятия (руководитель предприятия, научный руководитель проекта) не должны участвовать в других проектах, финансируемых Фондом; предприятие ранее не должно было получать финансовую поддержку Фонда).

Дают **3 млн.** на один год.

В смете по проекту много "лишних" с точки зрения бутстрэпперства расходов (соц.налоги и пошлины, время и силы на оформление РИДа в ЦИТИС итд. ит.п., при этом часть того, что вы захотите "осметить" может быть осметить нереально - компьютеры будете покупать на зарплату) так что считайте, что придёт примерно 2 200 000.

## **Состав расходов:**

1. заработная плата;
2. начисления на заработную плату;
3. материалы, сырье, комплектующие (не более 20% от суммы гранта);
4. оплата работ соисполнителей и сторонних организаций (не более 25% от суммы гранта);
5. прочие общехозяйственные расходы (не более 10% от суммы гранта).

## **Результат:**

- а) РИД\* и прототип,
- б) руководитель официально оформлен в штат компании-грантополучателя. (также см. <http://docsourcing.ru/assets/images/fondy.pdf>)

## **3. Теперь главные "фишечки":**

А. Большие зарплаты не проставить, хоть теперь и можно ставить больше (для новых заявителей):



# DocSourcing

[www.doc sourcing.ru](http://www.doc sourcing.ru) [ylpolina@yandex.ru](mailto:ylpolina@yandex.ru) <https://www.facebook.com/groups/doc sourcing/>

"на статью относится заработная плата работников предприятия, непосредственно занятых выполнением НИОКР по контракту с Фондом. Рекомендуемое среднее значение заработной платы, начисленной из средств, полученных по договору (контракту) от Фонда, на одного сотрудника Исполнителя 75 000 рублей в месяц. Рекомендуемый максимальный уровень заработной платы, начисленной из средств, полученных по договору (контракту) от Фонда, на одного сотрудника Исполнителя не более 100 000 рублей в месяц".

Б. Считается, что бизнес-план крутой или фин. модель (прямо сделанную финансистом) иметь очень важно, хоть и не обязательно. Мы тоже думаем, что это очень хорошо, но- оно должно быть очень органично для руководителя проекта. По сути ему с этим жить и это не просто заявка на деньги, это ведь план работ по развитию вашего проекта на ближайший год.

К сожалению, основываясь на опыте (именно по Старту через нас прошло примерно полсотни проектов), нет единого правила здесь. По конкурсам тоже правила периодически меняются. Что важно, так это читать положения о конкурсах (ну или если Вы пришли к нам, то за вас это уже прочитали мы), использовать рекомендации по составлению документов из самого последнего опубликованного Положения.

Если руководитель хорошо читает фин. модель и поясняет её - то конечно это большой плюс (если хочет и это органично вписывается в его презентацию проекта, то мы научим).

В. Презентация. Для неё есть специальный шаблон. Он немного поменялся к текущему коллу. После просмотра шаблона, сразу возникает 2 вопроса:

а) "А почему он такой стрёмный?"

б) "А можно я со своим?".

Отвечаю:



# DocSourcing

[www.doc sourcing.ru](http://www.doc sourcing.ru) [ylpolina@yandex.ru](mailto:ylpolina@yandex.ru) <https://www.facebook.com/groups/doc sourcing/>

а) на этот вопрос у меня ответа нет, но если бы вы видели столько презентаций чиновников, сколько видела я, то вы бы согласились, что это просто супер шаблон. Голова чиновников, принимающих решения устроена совсем иначе. И сейчас это ваша целевая аудитория. Учитывайте её удобства по восприятию информации и не капризничайте. (Психику своих клиентов мы, конечно, бережем и презентацию делаем за них).

б) можно, но не очень нужно. С одной стороны, если вы "со своим" будете один единственный - то, конечно, вы запомнитесь, с другой - больше 3 на память одного эксперта это уже неудобно для запоминания и может даже вызвать раздражение. Но никто не мешает вам добавлять слайды в шаблон, если вы хотите сказать что-то еще.

Г. Письма поддержки.

Это очень крутая тема, которая даёт дополнительные баллы. Но "научи дурака Богу молиться..." почему-то теперь модно заваливать ФБ этими письмами. Больше 3-4 писем никому не надо. И письма должны быть очень продуманы с точки зрения отправителя (его компетенции и статус). Если организация (типа ВУЗа с низкой коммерциализацией разработок) клепают письма всем своим МИПам подряд (а МИПы год из года закрываются или висят мёртвым грузом) - никто их уже и считать не будет, не позорьтесь. Конечно, если у вас крутой-офигенный ВУЗ типа МИСиС или ИТМО и письмо подписал кто-то авторитетный - обязательно прикрепляйте.

Я бы посоветовала запрашивать письма у таких организаций, с которыми глаза-то стыдно поднять, даже если вы и не совсем "с улицы" пришли. Такие могут и жёстко раскритиковать, и обрабатывать инфо месяцами, но итогом для вас может стать не просто бумажка с печатью и подписью, а вполне дельные советы и даже перспективное знакомство. Умеренно понаглеть здесь можно и нужно.

Рассказали вам в этом документе примерно 15% наших секретов. Положения программы: <http://fasie.ru/programs/programma-start/>

И напоминаем, что мы никак не аффилированы с Фондом, мы аутсорсим документооборот для тех компаний, которые считают целесообразным освободить свои ресурсы от этой задачи для большей фокусировки на разработках и их коммерциализации. И ещё мы



# DocSourcing

[www.docsourcing.ru](http://www.docsourcing.ru) [ylpolina@yandex.ru](mailto:ylpolina@yandex.ru) <https://www.facebook.com/groups/docsourcing/>

терпеть не можем грантошечек и определяем их быстрее, чем кто-либо (включая экспертов Фонда). Зато с амбициозными и трудолюбивыми компаниями мы часто долго и продуктивно дружим (оформив нашу дружбу агентским).

Хорошая и ёмкая презентация про все основные программы у нас есть вот здесь (там же и условия сотрудничества, а также перечень): [http://docsourcing.ru/zayavki\\_na\\_granty](http://docsourcing.ru/zayavki_na_granty)

**Полина Савилова**

Генеральный директор компании **DocSourcing**

([ylpolina@yandex.ru](mailto:ylpolina@yandex.ru))